



1. Tầm quan trọng của Giám đốc phát triển thị trường dược

Nền kinh tế thị trường có sự quản lý của nhà nước, đòi hỏi công ty phải có sự thay đổi về cơ cấu tổ chức hành chính cho đến định hướng chiến lược cho công ty. Đây thực sự là một bài toán kinh tế khó khăn không dễ gì có thể giải quyết được ngay. Vì vậy, sự xuất hiện của Giám đốc phát triển thị trường là rất cần thiết.

Dược là ngành liên quan trực tiếp đến sức khỏe tính mạng của con người nên được nhà nước quản lý hết sức chặt chẽ. Giám đốc phát triển thị trường có vai trò quan trọng trong việc phân bổ nhân lực, quy mô phát triển, vị trí địa lý trong việc mở rộng thị trường. Mặt khác, Giám đốc thị trường cũng quyết định sức ảnh hưởng của tổ chức tới thị trường khách hàng mục tiêu; tăng thị phần của thương hiệu.

2. Các đầu việc của Giám đốc phát triển thị trường dược

- Mở rộng quy mô hoạt động kinh doanh
- Xây dựng hệ thống phân phối mở rộng thị trường
- Chiến lược phát triển bền vững.

3. Công việc hằng ngày của Giám đốc phát triển thị trường dược





MÔ TẢ VỊ TRÍ GIÁM ĐỐC PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG DƯỢC

- Quản lý đội ngũ nhân viên phát triển thị trường, trực tiếp tổ chức đào tạo, hướng dẫn nhân viên mới hòa nhập với môi trường.
- Phân tích thị trường, điểm mạnh điểm yếu của công ty và mặt hàng dược mà đơn vị mình phụ trách để đưa ra giải pháp phát triển các mối quan hệ với đối tác.
- Lên kế hoạch đào tạo và triển khai chung với các bộ phận: trình dược, marketing, nhân viên content,...
- Tổ chức sự kiện, lên kế hoạch đề ra chiến lược phát triển thị trường.
- Liên kết các bộ phận để có chiến lược phát triển lâu dài, nhất định.
- Nắm rõ quy định, điều luật của nhà nước đảm bảo phát triển bền vững và an toàn cho tổ chức
- Xây dựng và phát triển các kênh phân phối hiệu quả, đào tạo triển khai.
- Liên kết với các đối tác, phòng khám, bệnh viện, cơ sở khám chữa bệnh.

4. Định hướng phát triển, cơ hội thăng tiến của Giám đốc phát triển thị trường dược

Những cố gắng trong công việc của bất cứ ai cũng sẽ đạt được những thành quả, công sức xứng đáng. Giám đốc phát triển thị trường dược giỏi sẽ hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ; giúp công ty mở rộng thị trường và có cơ hội về lợi thế cạnh tranh cùng các mặt hàng dược khác trong và ngoài nước. Hơn nữa, vị trí này có thể phát triển lên Giám đốc điều hành công ty...

